



VORSTANDSINTERVIEW MIT Ioannis Sompolos (CEO) DER World Excellent Products S.A (05.09.2018)

World Excellent Products S.A. (WEP) was founded in 2011 from a group of visionary entrepreneurs that wanted to add value to the Greek supply chain of high quality food products. The team of entrepreneurs has since evolved, including both investors and institutional investors.

traderforum.de

What is the current business case, what are your plans for the future and which milestones have you reached along the way?

Ioannis Sompolos

WEP is a company currently dealing with the standardization and export of high quality, healthy, high-nutritional value food products. The first key milestone of WEP's business plan is the enhancement of the current product portfolio with more products, primarily produced in the Greek territory. The first tier of new products consists of: honey, spices and tomato products. Additionally, products that are produced in other countries are to be included in the product mix. However, it is essential to keep in mind that all products that will be included in WEP's portfolio will abide by "top quality" and a real "added value" concept for the supply chain, from the producers to the consumers.

The second key milestone of our business plan is vertical integration of olive oil production and packaging design. The immediate access to fresh produce at competitive prices is important for the quick and successful market penetration. Moreover, vertical integration of our olive oil production will allow us to represent highly competitive product prices and achieve high sales volumes. Finally, vertical integration in packaging design will allow extreme flexibility for WEP in the areas of custom design bottles and personalized solutions in the highly competitive personal and corporate gifting markets.

traderforum.de

What are the reasons for the Going Public, why have you chosen Vienna Stock Exchange, who is your advisor and would you recommend that set-up to others?

Ioannis Sompolos

The main reason for going public is that we want to have access to the financial markets. We have great faith in our abilities and we want the opportunity to present our business case to the markets and its investors. Our advisor is Capital Lounge, a Munich based company with great experience in the going-public process and beyond. We have been extremely satisfied with the overall work that has been done so far and I would highly recommend this setup for any company that has a strong business proposition to present to the market.

traderforum.de

How many shares and shareholders does World Excellent Products have what is the reference price per share for the listing and is there an official valuation for the Company?



WORLD EXCELLENT
PRODUCTS

Quick Facts

Hauptbörse
Wiener Börse

ISIN
GRS519001002

FISN
WEP / REG SHS

WKN
A2JM6Q

Referenzpreis
17,50 EUR

52-Wochen-Hoch
N/A

52-Wochen-Tief
N/A

Marktkapitalisierung
41.152.825 EUR

Ausstehende Aktien
2.351.590

Streubesitz
23,56%

Vorstand / CEO
Ioannis Sompolos (CEO)
Georgios Petronikolos (COO)

Website
www.wep-sa.com

Top Aktionäre

Nikolaos Petronikolos	59,79%
Ioannis Sompolos	11,29%
Aggeliki Lazarou	5,36%



Ioannis Sompolos

Currently WEP's shareholder structure is consisted of approximately 30 shareholders, owning 2.351.590 shares. The nominal price per share is €0,30. We have worked closely with the Mazars auditing and business development team regarding our business plan moving forward. Mazars has provided a full Independent Business Review of our company and business plan, including risk assessment and valuation.

traderforum.de

World Excellent Products S.A. is selling the exclusive olive oil "5 Olive Oil" - can you give us an overview of some of the outlets / stores where you sell this olive oil right now?

Ioannis Sompolos

WEP has managed to build import/export relationships with local partners in multiple markets, including but not limited to the USA, Canada, South Korea, Australia and Belgium. In addition, WEP has achieved over the years key placements in high-end, world renowned retail shops such as Harrods, Selfridges, Isetan, Le Grande Epicerie, Barney's, Rob's Gourmet, Hyatt, Kempinski among others. Finally, WEP has established several direct commercial relationships with retail chains, most importantly King's & Balducci's (USA, East Coast), David Jones (Australia), Central Market (Texas, USA).

traderforum.de

Which are the geographic regions that you would like to approach short- and mid-term and what are the reasons behind this decision?

Ioannis Sompolos

The sales strategy and market penetration of WEP is mostly based on direct import/export/wholesale relationships. However, the sales strategy is adjusted according to each local market norms. Depending on the target country/market the overall sales strategy is adjusted to include additional marketing and sales channels (online, shop, online campaigns, drop-ship initiatives, direct-to-consumer marketing, own retail establishments, company owned subsidiary companies, etc.) The main markets we will expand to and into are the USA, United Kingdom, Germany, Japan and South Korea. This will be an ongoing process and different approaches will be applied to every market. WEP is planning to expand via its own subsidiary company in the USA, while participating in joint ventures in the markets of Germany and the United Kingdom. At the same time, we will expand our standing business partnerships in Japan and South Korea, trying to utilize as many distribution and sales channels as possible in these markets.

traderforum.de

Actually, you are using the Going Public to get easiest access to the capital markets and the related investors. To fulfill your business plan 100%, how much money would you need to raise?

Ioannis Sompolos

Our company's business plan will need just over 5 million euros to be fully completed over a period of approximately 34 months. This is only Phase 1 of our vertical integration approach. Depending on the speed we achieve the milestones set we will review the business plan and add the next milestones and investment elements for Phase 2. However, it is too early to talk about long term plans. Let's concentrate on achieving our short-term and mid-term goals and then we can discuss further on our long-term planning.



WORLD EXCELLENT
PRODUCTS



traderforum.de

What will you do regarding Investor- and Public Relations and how do you tend to increase the Shareholder Value?

Ioannis Sompolos

We are prepared for the upcoming roadshows and face-to-face investor meetings. We are positive that our business case is strong and appealing for market investors. We will also utilize every medium available in order to disclose information to the market and also publish information relevant to the investors. Although we will be listed in a non-regulated market we will act as if we are in a regulated one. We want the market to know what we are doing, how we are doing it and what we are trying to achieve. Nonetheless, we want the investors to know all the great things that will be happening inside our company. We want the market to trust us and we will reward them with great results both in the short term and in the long term.

traderforum.de

Last but not least, please give us three reasons why to invest in World Excellent Products S.A.?

Ioannis Sompolos

I will give you more than 3 reasons to invest in WEP:

Accumulated market know-how

Core values of top quality and unprecedented design for its products

Operating in Greece, a country wealthy of natural resources and top-quality produce

Operating in Greece, a market full of investment opportunities (vertical and horizontal integration)

Professional approach and corporate structure



WORLD EXCELLENT
PRODUCTS



traderforum.de

Disclaimer / Haftungsausschluss

Das traderforum.de „Vorstandsinterview“ ist ein periodisch erscheinender Informationsdienst für Anlagemöglichkeiten in Aktien und Kryptowährungen. Herausgeber ist die aktienfreak.de UG, Emil-Riedel-Str. 21, 80538 München. Verantwortlicher Redakteur: Alexander Coenen (ViSdP) • HRB 237249 des Amtsgerichts München • Tel. 089/237 66 531

Disclaimer: Die in diesem Informationsdienst veröffentlichten Angaben beruhen auf Quellen, die wir als seriös und verlässlich einschätzen. Eine Gewähr hinsichtlich Qualität und Wahrheitsgehalt dieser Informationsquellen kann nicht übernommen werden. Die Einzelanalysen zu bestimmten Wertpapieren oder Kryptowährungen stellen keine Aufforderung zum Kauf oder Verkauf von diesen Anlageformen oder derivativen Produkten dar. Der Newsletter darf deshalb nicht als persönliche oder auch allgemeine Beratung aufgefasst werden, da darin lediglich die subjektive Meinung des Autors reflektiert wird. Der Name des jeweiligen Autors erscheint zu Beginn eines jeden Artikels. Leser, die aufgrund der in diesem Informationsdienst veröffentlichten Inhalte Anlageentscheidungen treffen, handeln vollständig auf eigene Gefahr und sollten sich in jedem Fall von ihrer Haus- bzw. Depotbank beraten lassen, inwieweit die vorgestellten Anlagen zum persönlichen Risikoprofil passen. Dieser Informationsdienst kann diese Beratungsfunktion nicht übernehmen.

Gemäß §34 WpHG weisen wir darauf hin, dass Mitarbeiter und Redakteure jederzeit eigene Geschäfte in den Aktien der vorgestellten Unternehmen erwerben oder veräußern (z.B. Long- oder Shortpositionen) können. Das gilt ebenso für Optionen und Derivate, die auf diesen Wertpapieren basieren. Die daraus eventuell resultierenden Transaktionen können unter Umständen den jeweiligen Aktienkurs des Unternehmens beeinflussen. Die auf den "Webseiten", dem Newsletter oder den Research-Berichten veröffentlichten Informationen, Empfehlungen, Interviews und Unternehmenspräsentationen werden von den jeweiligen Unternehmen oder Dritten (sogenannte "third parties") bezahlt. Zu den "third parties" zählen z.B. Investor Relations- und Public Relations-Unternehmen, Broker oder Investoren. Die aktienfreak.de UG und/oder der jeweilige Autor können teilweise direkt oder indirekt für die Vorbereitung, elektronische Verbreitung und andere Dienstleistungen von den besprochenen Unternehmen oder sogenannten "third parties" mit einer Aufwandsentschädigung entlohnt werden. Auch wenn wir jeden Bericht nach bestem Wissen und Gewissen erstellen, raten wir Ihnen bezüglich Ihrer Anlageentscheidungen noch weitere externe Quellen, wie z.B. Ihre Hausbank oder einen Berater Ihres Vertrauens, hinzuzuziehen. Deshalb ist auch die Haftung für Vermögensschäden, die aus der Heranziehung der hier behandelten Ausführungen für die eigenen Anlageentscheidungen möglicherweise resultieren können, kategorisch ausgeschlossen. Die Depotanteile einzelner Aktien sollten gerade bei Rohstoff- und Explorationsaktien und bei gering kapitalisierten Werten nur so viel betragen, dass auch bei einem Totalverlust das Gesamtdepot nur marginal an Wert verlieren kann.

Alle im Bericht veröffentlichten Informationen beruhen auf sorgfältiger Recherche. Die Informationen stellen weder ein Verkaufsangebot für die besprochenen Aktien, noch eine Aufforderung zum Kauf oder Verkauf von Wertpapieren dar. Dieser Bericht gibt nur die persönliche Meinung des Autors wieder und ist auf keinen Fall mit einer Finanzanalyse gleichzustellen. Bevor Sie irgendwelche Investments tätigen, ist eine professionelle Beratung durch ihre Bank unumgänglich. Den Ausführungen liegen Quellen zugrunde, die der Herausgeber und seine Mitarbeiter für vertrauenswürdig erachten. Für die Richtigkeit des Inhalts kann trotzdem keine Haftung übernommen werden. Für die Richtigkeit der dargestellten Charts und Daten zu den Rohstoff-, Devisen- und Aktienmärkten wird keine Gewähr übernommen.

Talking Loud GmbH | Fritz-Reuter-Str. 19 | 80687 München | Deutschland | Kontakt: coenen@capitalounge.de

Unsere Brands:

aktienfreak.de / boersenforum.de / corporate-news.com / i-z-m.info / traderforum.de